

PHILIPS

Services de gestion de
parc et financement

Financement



Votre partenaire pour optimiser
vos investissements en santé et
matériel médical

Philips Capital



Trouver le juste équilibre pour optimiser vos investissements en matériel médical

Aujourd'hui, les établissements de soins se doivent d'être efficaces pour optimiser des ressources devenues rares. L'innovation est le seul moyen d'y parvenir. Toutefois, la rapidité des progrès technologiques n'est pas sans poser quelques défis. Par conséquent, de nombreux prestataires se tournent vers des solutions et le financement de technologies Healthcare-as-a-service afin d'accéder aux dernières innovations en matière de diagnostic et traitement. Les risques liés à la performance sont alors moindres et la prévisibilité financière est accrue.

Nous vous accompagnons dans l'optimisation de vos investissements médicaux grâce aux solutions de financement flexibles et innovantes proposées par Philips Capital. Ensemble, nous pouvons accompagner la transformation du système de santé pour améliorer la prise en charge des patients, l'environnement de travail du personnel, tout en réduisant les coûts.

Principaux avantages du financement de la transformation de vos systèmes de santé

- Bénéficiez de la dernière technologie disponible
- Partagez les risques financiers pour optimiser votre flexibilité et mieux gérer les fluctuations de l'activité
- Améliorez la gestion de votre trésorerie et optimisez le coût de propriété total
- Personnalisez les conditions de financement et échéanciers de remboursement pour qu'ils correspondent aux revenus générés par votre activité

"Lorsque nos ressources financières étaient limitées, ce partenariat [avec Philips] nous a permis de prodiguer des soins efficaces et de haute qualité à nos patients..."

Holger Baumann, Directeur général
Kliniken der Stadt, Cologne, Allemagne

Faire face ensemble aux défis d'aujourd'hui et aux réalités de demain

La gestion de parc proposée par Philips est une approche globale, multimarque et conçue pour vous soutenir dans l'optimisation de vos résultats opérationnels. Nos accords flexibles se basent sur des données exploitables et conseils financiers fiables de spécialistes de Philips Capital pour vous aider à investir en toute confiance. Nous pouvons financer des équipements Philips mais également du matériel d'autre marque.

Cette approche vise à répondre à la demande croissante en termes de services cliniques et à la pression accrue des régulateurs pour améliorer l'efficacité et le bénéfice patient. Ainsi, même avec des capacités d'investissements par nature limitées, vous pouvez optimiser les équipements médicaux vieillissants. Une solution de gestion de parc constitue un véritable partenariat permettant de faire face aux défis d'aujourd'hui et aux réalités de demain.



Objectifs communs et avantages partagés de la gestion de parc pour votre hôpital



Modernisez votre parc vieillissant avec des équipements médicaux de dernière génération



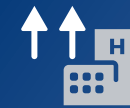
Ayez plus de visibilité budgétaire tout en anticipant votre TCO



Améliorez l'efficacité opérationnelle en optimisant vos flux patients



Collaborez avec Philips pour participer à la création de technologies, modèles économiques et solutions



Développez votre hôpital et diversifiez vos modèles de gestion



Des soins axés sur la qualité

Une approche structurée pour des améliorations continues



Modèles de financement pour les partenariats en gestion de parc

Les partenariats en gestion de parc peuvent être financés de diverses manières : budgets d'investissements ou de fonctionnement. Toutes les solutions de financement offrent des solutions de paiement flexibles, vous permettant d'accéder aux dernières technologies médicales disponibles, d'améliorer votre efficacité opérationnelle et d'optimiser la valeur de votre investissement.

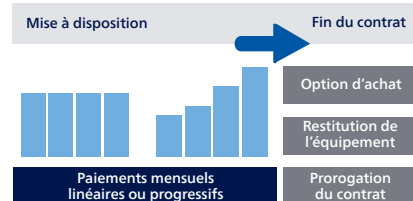


HealthTech Leases

Maintien du plus haut niveau de qualité et des coûts faibles pour des technologies innovantes accessibles et abordables

Mise à disposition des dernières solutions Philips (maintenance et services inclus) tout en faisant des économies. Il s'agit de la solution idéale si vous souhaitez bénéficier des technologies les plus récentes et d'un paiement flexible malgré un budget restreint.

Gain de flexibilité pour s'adapter aux changements futurs

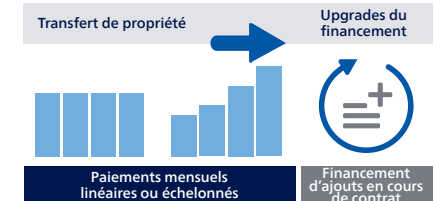


Bénéficiez de délais de paiement

Accédez aux technologies Philips pour améliorer la prise en charge de vos patients et augmenter vos revenus en diversifiant les sources de financement

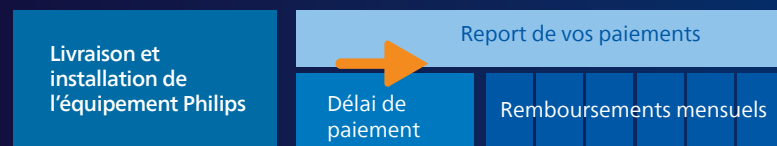
Option d'achat possible sur les technologies de santé et étalement des remboursements sur une plus longue période afin d'améliorer les flux de trésorerie. Les dépenses liées aux investissements technologiques correspondent alors aux revenus générés par votre activité. Gardez les lignes de crédit bancaire disponibles pour d'autres besoins.

Étalement des charges sur la durée d'utilisation des équipements



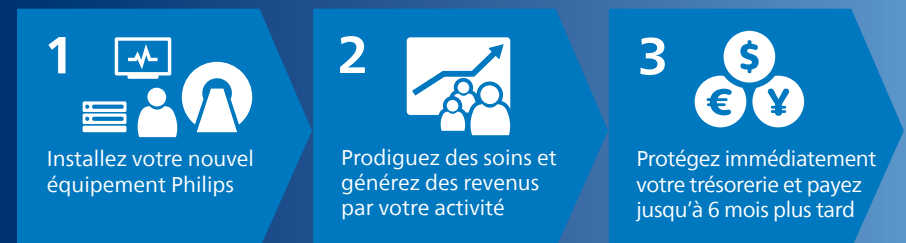
Programme de paiement différé¹

Reportez les paiements pendant une période convenue au préalable et prodiguez immédiatement des soins à vos patients. Profitez d'un délai de paiement pour relancer votre activité ou accroître vos revenus afin de financer des technologies de la santé.



Jusqu'à 6 mois de délai de paiement¹

Accédez aux solutions Philips HealthTech sans sortie de trésorerie immédiate.



Toutes les offres de financement et de gestion de parc sont disponibles avec une option de paiement différé

“La nature à long terme de notre partenariat permet à notre hôpital de participer non seulement aux avancées technologiques futures dans le domaine des soins de santé, mais aussi de montrer la voie. Nous pouvons ainsi proposer à nos patients des procédures diagnostiques et thérapeutiques qui satisfont systématiquement les normes les plus récentes.”

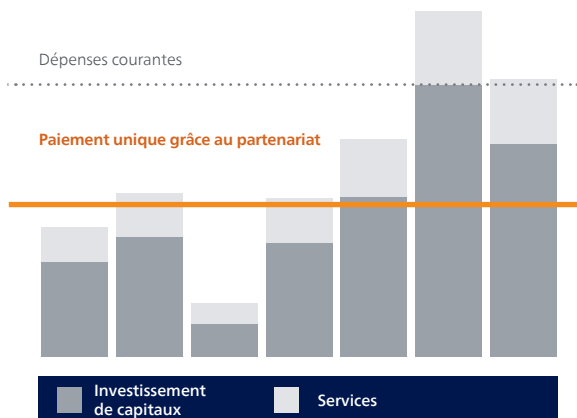
Markus Mord
Directeur général,
Marienhospital Stuttgart, Allemagne



Modèle de paiement unique

Améliorez la gestion opérationnelle et financière des investissements technologiques

Mise à disposition des derniers services et solutions Philips grâce aux paiements uniques prévus d’avance qui couvrent tous les coûts du partenariat de services de gestion de parc pendant toute la durée du contrat. Offre une stabilité financière aux établissements soumis à des contraintes budgétaires strictes.



Retour d’expérience de partenariats de services : Marienhospital Stuttgart, Allemagne

Comment planifier son budget et les coûts d’exploitation pour améliorer les soins prodigués aux patients

Les principaux défis financiers de l’hôpital Marienhospital

- ressources variables
- sources de financement limitées
- faibles rentabilité et efficacité des services

Comment leur sommes-nous venus en aide ?

Dans le cadre de notre partenariat, nous avons élaboré une solution de financement flexible et innovante, comprenant des investissements dans des technologies de santé, des services, de la maintenance et des mises à jour logicielles :

- Modèle de financement sur 10 ans maximum divisé en plusieurs phases avec une structure de paiement unique pour une gestion optimale des flux de trésorerie
- Ajustement des coûts en fonction de nouvelles innovations technologiques ou de mises à jour
- Lorsque le contrat arrive à terme, diverses options permettent de prolonger ou d’ajuster le contrat de financement et d’acheter ou de restituer les équipements médicaux

Avantages du partenariat de services de gestion de parc pour l’hôpital Marienhospital

- Accès aux dernières technologies de santé et réduction des coûts d’exploitation
- Gestion prévisible de la trésorerie et coût de propriété total optimisé
- Forfait “tout compris” comprenant les équipements médicaux, logiciels, dispositifs, services de maintenance et autres services
- Paiement unique couvrant l’ensemble de la solution Philips

“Philips a rendu possible le financement et la planification sur une période de 10 ans, ce qui est vraiment unique et innovant. Pour nous, ce modèle est adapté à l’avenir.”

Johann Marx
Responsable des finances
et du contrôle de gestion,
Marienhospital Stuttgart, Allemagne



“Grâce à ce partenariat industriel sans précédent dans le monde des hôpitaux universitaires français, les Hospices civils de Lyon se considèrent comme un site de référence en matière d’imagerie médicale. Depuis 2015, nous disposons des technologies d’imagerie les plus avancées. Cela nous permet d’offrir à nos patients des parcours de diagnostic et de soins interventionnels de haut niveau.”

Raymond Le Moign

Directeur général, Hospices civils de Lyon, France

Retour d’expérience de partenariats de services : Hospices civils de Lyon (HCL), France

Création d’un centre de diagnostic et d’imagerie interventionnelle d’excellence de référence mondiale pour améliorer les résultats des patients

Principaux défis financiers des HCL

- Investissements importants nécessaires à la mise à jour des équipements d’imagerie et technologies de médecine nucléaire existants
- Gestion des dépenses pour financer des projets d’innovation et de recherche au sein de ce grand groupe d’hôpitaux universitaires de 13 sites gouvernementaux

Comment leur sommes-nous venus en aide ?

Un partenariat stratégique de douze ans pour moderniser les technologies d’imagerie des HCL a été financé par une structure au modèle économique unique ayant prédéfini les conditions suivantes :

- programme d’achat et de remplacement des équipements indépendant du fournisseur
- programme d’amélioration des services
- services de maintenance et d’upgrade
- formations personnalisées

Avantages du partenariat et de la gestion de parc pour les HCL

- Optimisation complète du plan d’investissement en équipements avec plus de 70 % du parc d’imagerie renouvelé avec les dernières technologies IRM et TDM de Philips
- Amélioration significative de l’efficacité opérationnelle
- Amélioration des performances financières grâce à l’augmentation de la prévisibilité des flux de trésorerie
- Meilleur contrôle des dépenses et optimisation des revenus grâce à la création de modèles financiers prévisibles
- Soutien financier accru pour les projets de recherche



“Philips est un fournisseur fiable de technologies médicales qui s’efforce d’améliorer la qualité et l’efficacité de ses dispositifs, tout en permettant de réaliser des économies et de finalement apporter une valeur ajoutée aux patients grâce à une meilleure expérience globale.”

Enquête auprès des Hospices civils de Lyon

Des modèles pour un développement durable et optimisant le cycle de vie



Afin de vous aider à surmonter les défis cliniques, opérationnels et financiers interdépendants auxquels vous êtes confrontés, nous avons développé des partenariats Healthcare-as-a-service.

Ces partenariats pluriannuels se basent sur un objectif, un risque et une responsabilité partagés. Ils visent à optimiser la gestion de la trésorerie et les résultats opérationnels centrés sur les solutions, services et processus de travail des systèmes de santé.

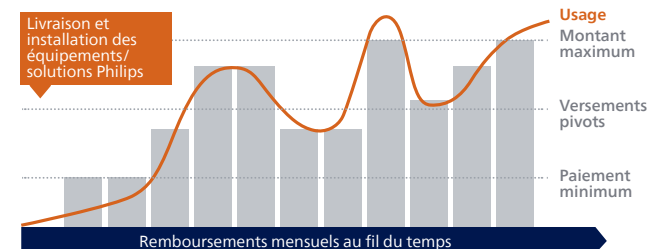


Modèles de financement pour les partenariats Healthcare-as-a-service

Modèles de paiement à l'usage

Grâce aux partenariats Healthcare-as-a-service, nous partageons une partie de vos risques opérationnels afin d'optimiser la flexibilité et de vous aider à mieux gérer les fluctuations de l'activité. Une partie de vos remboursements est effectuée en fonction de l'usage réel de l'équipement et des volumes de patients. En dessous de certains volumes, vous ne procédez qu'à un paiement minimum. Au-delà de certains volumes, vous payez un montant maximum convenu au préalable et pouvez utiliser la technologie sans avoir à payer de frais supplémentaires.

Une partie de vos paiements peut également dépendre des indicateurs clés de performance (ICP) et/ou résultats convenus au préalable afin d'apporter en permanence des améliorations et de faire ressortir la valeur à vie.





Votre partenaire pour financer la transformation des systèmes de santé

Quelles que soient les innovations que vous souhaitez intégrer au parcours de soins, les experts de Philips Capital sont là pour vous aider. Nos solutions de financement flexibles vous permettent d'accéder à des technologies et services médicaux de pointe en vous proposant un choix de structures de paiement avantageuses.

En tant que partenaire stratégique pour le financement de solutions de gestion de parc, nous pouvons augmenter vos ressources financières et réduire les risques encourus afin de favoriser l'innovation sur l'ensemble de votre activité. Tous ces éléments ont pour but de vous aider à améliorer la vie des patients, à équilibrer les coûts et à atteindre vos objectifs en vous aidant à investir en toute confiance.



Cliquez sur : [Services de financement Philips Capital](#) pour en savoir plus



¹ Programme de paiement différé : moratoire pouvant aller jusqu'à 6 mois, sous réserve de l'acceptation du crédit par notre partenaire financier. Offre valable pour une durée limitée et sujette à modifications sans préavis.

Mentions légales : ce contenu est fourni à titre informatif uniquement et soumis à la personnalisation ainsi qu'à l'acceptation du crédit par notre partenaire financier. Les résultats des études de cas et les témoignages de clients ne correspondent pas forcément aux résultats obtenus dans d'autres cas, car ces derniers peuvent varier.