

PHILIPS

Solutions
informatiques

Financement



Votre partenaire pour le financement de la transformation digitale

Philips Capital

Accélérez votre transformation digitale grâce à une solution de financement de l'informatique flexible et innovante



Préparer l'avenir des systèmes de santé

La transformation digitale est désormais au cœur des préoccupations des leaders du secteur de la santé, qui cherchent à mettre en place des systèmes de santé résilients et évolutifs. Chez Philips, nous imaginons l'avenir de la santé digitale comme un réseau connecté et hautement accessible de prises en charge virtuelles et en personne. Des analyses prédictives avec des informations en temps réel favorisent la collaboration des systèmes de santé tout au long du parcours du patient. Parallèlement, l'optimisation du flux de travail basée sur l'IA contribue à améliorer l'efficacité opérationnelle. Nous vous accompagnons dans la mise en œuvre de vos nouvelles technologies digitales grâce à un financement flexible proposé par Philips Capital. Ensemble, nous pouvons réaliser la transformation digitale afin d'améliorer l'expérience des patients et du personnel et de réduire le coût des soins.



Des soins de santé où que vous soyez

Hausse des soins de santé virtuels et de l'utilisation de la télésanté pour aider les patients dans des environnements présentant moins de risques et augmenter la capacité ainsi que l'efficacité



Un paysage changeant

Les nouveaux outils digitaux et les soins de santé virtuels constituent des éléments essentiels à l'amélioration des résultats cliniques, de la productivité et de la rétention du personnel



Nouveaux modèles économiques

L'augmentation des coûts, les pressions budgétaires, la fusion d'établissements hospitaliers et le passage à des structures axées sur la qualité accélèrent la transition vers de nouveaux modèles économiques

Principaux avantages du financement de la transformation digitale

- Accédez aux dernières solutions informatiques grâce à un investissement initial minime ou nul, ou externalisez entièrement ces solutions vers Philips grâce aux modèles Healthcare-as-a-service
- Accélérez vos projets informatiques en convertissant vos investissements initiaux en versements prévisibles
- Gérez et faites évoluer efficacement les solutions informatiques en faisant correspondre les paiements aux revenus générés par votre activité

“Près de la moitié des leaders du secteur de la santé considèrent le financement et les coûts comme les principaux obstacles à la transformation digitale¹. Chez Philips Capital, nous collaborons avec des prestataires médicaux afin de développer de nouveaux modèles économiques et de financement qui mettent les technologies digitales à leur portée. En accompagnant des milliers d'hôpitaux chaque année, nous leur permettons d'accéder à l'innovation digitale et d'améliorer la qualité des soins de santé grâce à un financement innovant.”

Karen Sorensen, Responsable de Philips Capital

La transformation digitale coûte cher

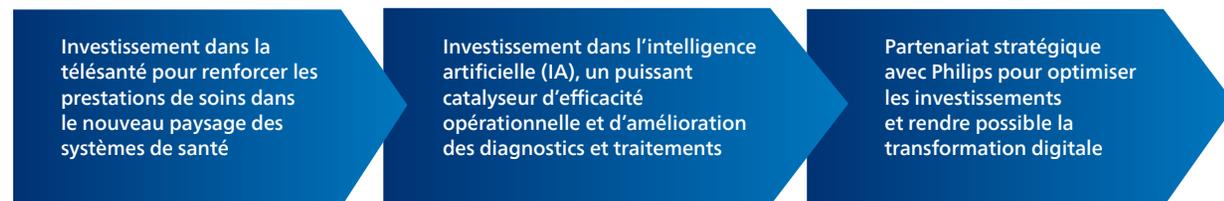
La gestion quotidienne des établissements de santé n'a jamais été aussi complexe. Les volumes de patients sont sujets à variation, leurs données proviennent de plusieurs sources et vos patients cherchent à recevoir des soins plus personnalisés et adaptés. En tant que prestataire médical, vous devez adapter et développer vos services, notamment en modernisant votre infrastructure et vos processus de travail digitaux.

Le défi est de le faire avec des infrastructures informatiques dispersées, des flux non adaptés et un budget limité. Vous pouvez également avoir un budget contraint, avec une grande partie de vos ressources informatiques utilisées pour la maintenance des technologies et processus existants. Tout cela peut entraver votre transformation digitale et, en fin de compte, votre capacité à évoluer.

Les leaders du secteur de la santé du monde entier investissent dans la transformation digitale

Malgré ces défis, les leaders mondiaux du secteur de la santé qui ont été interrogés dans le cadre du rapport Future of Health Index 2021² parrainé par Philips, restent positifs au sujet de la technologie et l'avenir. "Les leaders du secteur de la santé ont vu comment les technologies de la santé digitales peuvent assurer la continuité des soins dans des situations très difficiles", a déclaré Jan Kimpen, médecin en chef chez Philips. "Même si nous ne pouvons pas être sûrs de ce que nous réservent les années à venir, les leaders du secteur de la santé s'engagent à créer des systèmes de santé durables, modulables et, surtout, résilients."

Une approche de la transformation digitale en trois étapes



Défis financiers de la digitalisation

21 %

des leaders du secteur de la santé déclarent que les contraintes financières ou budgétaires au sein de leur hôpital ou établissement hospitalier sont actuellement les principaux obstacles à l'adoption de technologies de santé digitales²

35 %

des entreprises du secteur de la santé ont utilisé 35 % de leur budget dédié à l'informatique pour le parc existant³

24 %

des leaders du secteur de la santé affirment que les limites du modèle de remboursement sont actuellement les principaux obstacles à l'adoption de technologies de santé digitales par leurs hôpitaux ou établissements hospitaliers²





Il ne s'agit pas d'un simple financement des systèmes de santé.

Il s'agit d'un financement qui permet également de réussir votre transformation digitale.

Le pouvoir de la collaboration

Ces dernières années, la rapidité de l'innovation digitale a permis de démontrer le pouvoir de la collaboration. Afin de maintenir cette dynamique, nous souhaitons nous appuyer sur des partenariats à long terme ainsi que sur de nouveaux modèles économiques et de financement pour l'ère digitale, soutenant ainsi une transition vers des soins axés sur la qualité. Chez Philips, nous nous appuyons sur la puissance des technologies, plateformes digitales et écosystèmes pour favoriser l'établissement de partenariats stratégiques à long terme entre les prestataires médicaux, patients, fournisseurs de technologies et organismes payeurs, en nous basant sur les principes de soins axés sur la qualité.

Partage des risques grâce à de nouveaux modèles économiques

En mettant l'accent sur les partenariats stratégiques et en passant du paiement à l'acte aux soins axés sur la qualité, la relation entre les prestataires médicaux et fournisseurs de technologies tels que Philips sera de plus en plus définie par de nouveaux modèles économiques. Le partage des risques signifie que les fournisseurs de technologies prennent davantage de responsabilités : ils ne procèdent pas uniquement à la livraison des produits. Grâce à leur expertise technologique, ils peuvent

assumer davantage de risques opérationnels et d'incertitudes, offrant aux prestataires médicaux plus de flexibilité dans la mise en œuvre des mesures nécessaires pour réagir aux nouveaux développements du marché. Les modèles économiques basés sur un système d'abonnement et en fonction de l'usage (services technologiques de gestion de parc, etc.) offrent plus de flexibilité et réduisent le coût de propriété total pour les prestataires médicaux, optimisant ainsi les flux de trésorerie grâce à des dépenses initiales minimales.

Comment mettre rapidement en œuvre de nouvelles technologies informatiques ou s'adapter aux évolutions du marché malgré un budget limité ?

Flexible

Adaptez les conditions de financement pour répondre, dans les années à venir, aux évolutions attendues et inattendues. Achetez et installez la dernière infrastructure informatique et mettez à niveau vos logiciels en modifiant ou allongeant facilement et en conséquence le contrat de financement.

Comment financer de nouveaux services de télésanté sans trop augmenter les besoins en capitaux ?

Prévisible

Effectuez des versements prévisibles au fil du temps pour stabiliser la planification et éviter les dépassements de budget. En effectuant des paiements sur une longue période, vous pouvez étaler les charges sur la durée d'utilisation des équipements informatiques.

Comment payer les implémentations longues lorsque les remboursements et revenus sont incertains ?

Modulable

Faites correspondre les dépenses informatiques aux revenus et remboursements. Plutôt que de laisser les contraintes budgétaires déterminer la solution informatique utilisée, le remboursement dans le cadre d'un financement est conçu pour être flexible et s'adapter à l'évolution des besoins en matière de systèmes de santé.



Solutions de financement de l'informatique flexibles proposées par Philips

Prêts et délais de paiement

pour les services et licences logicielles mises à disposition via des abonnements grâce à des remboursements mensuels linéaires sur une longue période.

HealthTech Leases

permet de planifier la mise en place d'une infrastructure informatique contribuant à améliorer le retour sur investissement et réduire le coût total (TCO).

Financement de projets

peut combiner des prêts, du leasing et des échéanciers de paiement afin d'accélérer le déploiement de la solution et de profiter d'une flexibilité financière.

Healthcare-as-a-service

pour acheter un large éventail de services informatiques sur abonnement. Cela permet aux établissements de rendre les soins accessibles à tous et au moindre coût.

Programme de paiement différé⁴

Différer les paiements, pas l'accès aux soins

Programme disponible avec toutes les solutions de financement de l'informatique flexibles.



Jusqu'à 6 mois de délai de paiement⁴





Modèle de paiement à l'usage

Healthcare-as-a-service : des solutions informatiques flexibles et évolutives pour répondre aux fluctuations du marché

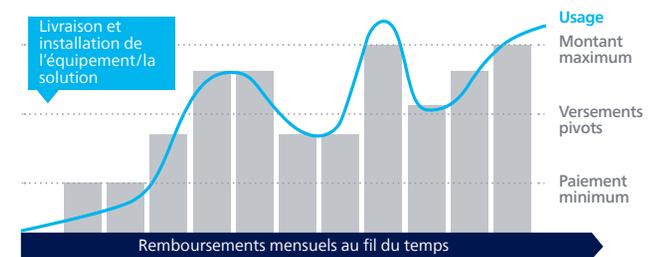
Grâce aux modèles de paiement à l'usage, nous partageons une partie de vos risques opérationnels afin d'optimiser la flexibilité et de vous aider à mieux gérer les fluctuations de l'activité. Une partie de vos remboursements est effectuée en fonction de l'usage réel de la solution informatique et des volumes de patients. En dessous de certains volumes, vous ne procédez qu'à un paiement minimum. Au-delà de certains volumes, vous payez un montant maximum convenu au préalable et pouvez utiliser la solution informatique sans payer de frais supplémentaires.

Votre projet informatique est-il confronté aux défis financiers suivants ?

Les innovations informatiques avancées telles que le monitoring unique d'un patient dans tous les départements de l'hôpital, renforcent le développement du monitoring dans l'établissement de santé. Toutefois, elles constituent également des défis financiers en raison de la difficulté à prévoir les évolutions futures du marché, les volumes de patients et les revenus.

En tant que prestataire de soins, vous pouvez être confronté à :

- des investissements initiaux élevés pour les licences logicielles, l'implémentation, les coûts des projets et de la planification et les coûts de migration des équipements
- beaucoup d'inconnues en termes de dépenses informatiques futures, d'amélioration des performances, de gestion des flux de volumes de patients et de dynamique de marché



Comment notre modèle de paiement à l'usage peut-il vous aider ?

- Coût connu d'avance en fonction de l'activité.
- Inclut un service permettant de maintenir des performances optimales.
- Réduit les dépenses en capital tout en permettant de conserver la flexibilité nécessaire à la modification des investissements en technologie.
- Réduit les pressions résultant d'un écart entre les apports de revenus et les sorties de trésorerie du fournisseur.



Solutions de financement pour les établissements hospitaliers

Financement unique offrant flexibilité et évolutivité intégrées pour les projets à l'échelle des établissements hospitaliers

Financement d'une solution de transformation digitale à l'échelle de l'établissement hospitalier avec des versements prévisibles grâce à la mutualisation des dépenses liées aux équipements, des coûts d'implémentation et des services avec un abonnement logiciel et une upgrade pour les éléments essentiels aux performances. Flexibilité pour le remboursement et permettant de répondre à l'évolution des besoins en matière de systèmes de santé.

Le projet de votre établissement hospitalier est-il confronté aux défis financiers suivants ?

De nombreux domaines cliniques, tels que la radiologie et l'imagerie diagnostique, sont extrêmement dynamiques. De nouveaux progrès en matière de logiciels cliniques et de performances des systèmes sont en train d'être rapidement réalisés, offrant à votre établissement hospitalier l'opportunité d'améliorer ses capacités de traitement, d'attirer de nouveaux patients et, à terme, d'améliorer les soins.



Cependant, cela pose également des problèmes financiers si votre hôpital :

- Dispose d'un budget limité pour les systèmes innovants, l'upgrade des plateformes et les services informatiques.
- Subit des fluctuations liées aux volumes patients.
- Dispose d'équipes de maintenance et de soins qui doivent être constamment formées aux améliorations des nouveaux systèmes.

Comment notre financement peut-il vous aider ?

- Forfait incluant les coûts pour les équipements, logiciels, dispositifs et services de maintenance.
- Des options cliniques avancées pour améliorer les performances du système ou des capacités techniques pouvant être ajoutées via un abonnement.
- La flexibilité intégrée vous permet de vous adapter à l'évolution des besoins en matière de systèmes de santé.
- Les nouvelles technologies peuvent être facilement testées en ajoutant de nouveaux progiciels.
- À la fin du contrat de financement, vous disposez d'options flexibles pour renouveler ou mettre à niveau vos systèmes.



Votre partenaire pour le financement de la transformation digitale

Quelles que soient les innovations que vous souhaitez apporter au parcours de soins, les experts de Philips Capital sont là pour vous aider. Nos solutions de financement flexibles vous permettent de trouver l'équilibre entre les soins prodigués aux patients en personne et les modèles de télésanté Philips. Elles vous aident à adopter des processus de travail basés sur l'IA ainsi que des technologies de la santé connectées intelligentes afin d'améliorer les valeurs cliniques et opérationnelles.

En tant que partenaire stratégique de financement, nous vous accompagnons dans le cadre de votre transformation digitale grâce à un choix de solutions de paiement avantageuses permettant de répondre aux exigences du paysage des systèmes de santé en constante évolution et axé sur le paiement à la qualité. Tous ces éléments ont pour but de vous aider à améliorer la vie des patients, à équilibrer les coûts et à atteindre vos objectifs en termes de transformation digitale.



Cliquez sur : **Services de financement Philips Capital** pour en savoir plus



1 HIMSS Annual European Digital Health Survey 2021. Fait partie de la série e-Health Trend Barometer. HIMSS.

2 Future Health Index 2021, A resilient future. Healthcare leaders look beyond the crisis. Rapport commandé par Philips. Ce rapport est basé sur une étude exclusive menée dans 14 pays et présente les réponses de près de 3 000 leaders du secteur de la santé.

3 Outsystems. The growing threat of technical debt. Téléchargé à l'adresse www.outsystems.com/1/growing-threat-technical-debt le 14 septembre 2021.

4 Programme de paiement différé : moratoire pouvant aller jusqu'à 6 mois, sous réserve de l'acceptation du crédit par notre partenaire financier. Offre valable pour une durée limitée et sujette à modifications sans préavis.

Mentions légales : ce contenu est fourni à titre informatif uniquement et soumis à la personnalisation ainsi qu'à l'acceptation du crédit par notre partenaire financier.